

**SKRIPSI**

**PENGARUH *BRAND IMAGE*, KEPERCAYAAN, DAN  
KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN  
KONSUMEN MEMILIH KOPERASI SEKAWAN MAJU**

**SURABAYA**

Diajukan Sebagai Salah Satu Persyaratan Dalam Menyusun Skripsi



**Oleh :**

**PATRISIUS SANJAL**

**19116012**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS KATOLIK DARMA  
CENDIKA SURABAYA**

**2022**

## **SKRIPSI**

# **PENGARUH *BRAND IMAGE*, KEPERCAYAAN, DAN KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN KONSUMEN MEMILIH KOPERASI SEKAWAN MAJU SURABAYA**

**Diajukan Sebagai salah Satu Persyaratan  
Dalam menyusun Skripsi**

Karya Ilmiah Milik Perpustakaan Universitas Katolik Darma Cendika. Hanya dipergunakan  
untuk keperluan pendidikan dan penelitian. Segala bentuk pelanggaran/plagiasi akan  
dituntut sesuai dengan undang-undang yang berlaku.



**Oleh :**

**PATRISIUS SANJAL**

**19116012**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**FAKULTAS EKONOMI**

**UNIVERSITAS KATOLIK DARMA CENDIKA SURABAYA**

**2022**

**LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI**

Nama : Patrisius Sanjaya  
NPM : 19116012  
Fakultas : Ekonomi  
Jurusan : Manajemen Pemasaran  
Judul : Pengaruh *Brand Image*, Kepercayaan, dan Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Konsumen Memilih Koperasi Sekawan Maju Surabaya.

Pembimbing

Tanggal, 21 Agustus 2023



(Citra Anggraini Tresyanto, S.E., M.M)

Mengetahui:

Ketua Program Studi Manajemen

Tanggal: .....



(Dr. Thyophoida W.S Panjaitan, S.M., M.M)

**LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI**  
**PENGARUH BRAND IMAGE, KEPERCAYAAN DAN KUALITAS PELAYANAN**  
**TERHADAP KEPUTUSAN KONSUMEN MEMILIH KOPERASI SEKAWAN MAJU**  
**SURABAYA**

Telah di uji dan dipertahankan di hadapan Tim Pengaji Skripsi

Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Darma Cendika Jurusan Manajemen Pemasaran

Pada Hari/Tanggal : Jumat, 14 Juli 2023

Disusun Oleh :

Nama :Patrisius Sanjal

NPM :19116012

Fakultas :Ekonomi

Jurusan :Manajemen Pemasaran

Tim Pengaji :

Ketua :

Dr. Thyophoida W.S. Panjaitan.,S.E.,M.M.

Anggota :

1. Citra Anggraini Tresyanto, S.E.,M.M.

  


2. Deograsias Yoseph Yustinianus Ferdinand, S.E.,M.M.



**LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI**

Skripsi yang ditulis oleh **PATRISIUS SANJAL** dengan NPM **19116012**

Telah diuji pada Hari/Tanggal, 14 Juli 2023

Dinyatakan LULUS

Ketua Tim penguji



(Dr. Thyophoida W.S. Panjaitan)

Mengetahui,

Dekan fakultas Ekonomi



(Lilik Indrawati, S.E.,M.M.)

Ketua Program Studi Manajemen



(Dr. Thyophoida W.S Panjaitan, M.M.)

## **SURAT PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI**

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama Lengkap : Patrisius Sanjal

NPM : 19116012

Program Studi : Manajemen

Fakultas/Jurusan : Ekonomi/Manajemen Pemasaran

Tempat/Tgl. Lahir : Cepang, 13 Januari 1998

Alamat : Tado Dintor

Judul Skripsi : Pengaruh Brand Image, Kepercayaan dan Kualitas Pelayanan Terhadap  
Keputusan Konsumen Memilih Koperasi Sekawan Maju Surabaya

1. Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi yang saya buat adalah benar – benar karya ilmiah sendiri bukan plagiat dan atau karya orang lain.
2. Memperbolehkan Universitas Katolik Darma Cendika Surabaya mempublikasikan seluruh/Sebagian skripsi ini ke media publikasi. Dengan mencantumkan nama peneliti serta dosen pembimbing demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya dan apabila dikemudian hari ada permasalahan terhadap karya ilmiah ini, maka saya siap bertanggung jawab sesuai hukum yang berlaku.

Surabaya, 2 September 2022



Patrisius sanjal

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur peneliti panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat dan rahmat-Nya sehingga peneliti dapat menyusun dan menyelesaikan proposal penelitian yang berjudul “Pengaruh Brand Image, Kepercayaan dan Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Konsumen Memilih Koperasi Sekawan Maju Surabaya sesuai dengan waktu yang ditentukan.

Adapun tujuan dari penulisan proposal penelitian ini adalah untuk mempelajari cara pembuatan skripsi pada universitas Katolik Darma Cendika dan untuk memperoleh gelar sarjana Pendidikan jurusan Manajemen Pemasaran.

Pada kesempatan ini peneliti menyampaikan terima kasih kepada semua pihak yang telah memberikan dukungan sehingga proposal ini dapat selesai. Ucapan terima kasih ini peneliti tujuhan kepada:

Lilik Indrawati, S.E.,M.M selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Darma Cendika

Dr. Thyophoida W.S. Panjaitan., S.E., M.M selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Katolik Darma Cendika

3. Citra Anggraini Tresyanto, S.E.,M.M selaku dosen pembimbing yang sudah banyak membantu saya dalam menyelesaikan proposal penelitian ini.
4. Kedua orang tua serta adik-adik yang telah memberikan doa, dorongan dan semangat selama penyusunan proposal penelitian.
5. Teman-teman seperjuangan yang selalu berjuang bersama-sama penulis dalam menyelesaikan proposal penelitian ini.



Meskipun telah berusaha menyelesaikan proposal ini sebaik mungkin, peneliti menyadari bahwa proposal penelitian ini masih banyak kekurangan. Oleh karena itu, peneliti mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari para pembaca guna menyempurnakan segala kekurangan dalam penyusun proposal penelitian ini. Akhir kata, peneliti berharap semoga proposal ini berguna bagi para pembaca dan pihak-pihak lain yang berkepentingan.

Surabaya, 02 September 2022

Patrisius Sanjal

Karya Ilmiah Milik Perpustakaan Universitas Katolik Darma Cendika. Hanya dipergunakan untuk keperluan pendidikan dan penelitian. Segala bentuk pelanggaran/plagiarisme dituntut sesuai dengan undang-undang yang berlaku.



## Abstrak

Tujuan dari Penelitian ini untuk mengetahui Pengaruh *Brand Image*, Kepercayaan dan Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Konsumen Koperasi Sekawan maju Surabaya. Penelitian ini menggunakan metode kuesioner terhadap 75 responden nasabah Koperasi Sekawan Maju Surabaya yang diperoleh dengan metode *purposive sampling*. Jenis Penelitian yang digunakan adalah Penelitian kuantitatif. Penelitian Kuantitatif adalah metode Penelitian yang berdasarkan data konkret (*positivistic*), data Penelitian berupa angka – angka yang akan diukur menggunakan statistic sebagai alat uji perhitungan terkait dengan masalah yang diteliti untuk menghasilkan suatu kesimpulan.

Berdasarkan hasil olah data menunjukkan bahwa uji validitas dan uji reabilitas terhadap seluruh pertanyaan yang ada terbukti valid dan reliable. Hasil uji asumsi klasik menunjukkan bahwa Penelitian ini terdistribusi secara normal dan terbebas dari multikolinieritas. Hasil dari persamaan regresi linier berganda menunjukkan bahwa variabel *Brand Image*, Kepercayaan dan Kualitas pelayanan adalah konstan terhadap keputusan konsumen. Uji t menunjukkan variabel *Brand Image*, Kepercayaan dan Kualitas Pelayanan berpengaruh signifikan terhadap keputusan konsumen. Hasil uji F menunjukkan bahwa variabel *Brand Image*, Kepercayaan dan Kualitas Pelayanan secara simultan berpengaruh signifikan terhadap Keputusan Konsumen. Sedangkan berdasarkan hasil uji koefisien determinasi nilai Adjusted R Square (Adjust R<sup>2</sup>) adalah sebesar 0,565 atau 56,5%. Yang artinya sisanya 43,5% dipengaruhi oleh variabel lain diluar Penelitian ini.

Hasil penelitian ini diharapkan dapat memberikan wawasan tentang bagaimana *brand image*, kepercayaan, dan kualitas pelayanan dapat mempengaruhi keputusan konsumen dalam memilih produk atau layanan. Dalam konteks persaingan pasar yang semakin ketat, pemahaman mendalam tentang perilaku Konsumen menjadi kunci strategis bagi perusahaan untuk memperkuat posisi mereka dan meningkatkan daya tarik produk atau layanan.

Temuan penelitian ini dapat memberikan panduan bagi para praktisi pemasaran dan manajemen merek untuk mengembangkan strategi yang lebih efektif dalam meningkatkan *brand image*, memperkuat kepercayaan konsumen, dan meningkatkan kualitas pelayanan. Selain itu, penelitian ini juga dapat memberikan sumbangan bagi perkembangan teori dan pengetahuan dalam bidang perilaku konsumen dan pemasaran. Namun, penelitian ini juga memiliki keterbatasan, termasuk keterbatasan dalam generalisasi hasil penelitian karena fokus pada sampel tertentu dan batasan waktu penelitian.



## **Abstract**

*The purpose of this study was to determine the effect of brand image, trust and service quality on consumer decisions in the Sekawan Maju Cooperative, Surabaya. This study used a questionnaire method to 75 respondents from the Sekawan Maju Cooperative Surabaya customers who were obtained using a purposive sampling method. The type of research used is quantitative research. Quantitative research is a research method based on concrete (positivistic) data, research data in the form of numbers that will be measured using statistics as a means of calculating calculations related to the problem under study to produce a conclusion.*

*Based on the results of data processing, it shows that the validity and reliability tests of all questions have proven valid and reliable. The results of the classical assumption test show that this study is normally distributed and free from multicollinearity. The results of the multiple linear regression equation show that the variables Brand Image, Trust and Service Quality are constant on consumer decisions. The t test shows that the variables Brand Image, Trust and Service Quality have a significant effect on consumer decisions. The results of the F test show that the variables Brand Image, Trust and Service Quality simultaneously have a significant effect on Consumer Decisions. Meanwhile, based on the test results of the coefficient of determination, the value of Adjusted R Square (Adjusted R<sup>2</sup>) is 0.565 or 56.5%. Which means the remaining 43.5% is influenced by other variables outside of this study.*

*The results of this study are expected to provide insight into how brand image, trust, and service quality can influence consumer decisions in choosing products or services. In the context of increasingly fierce market competition, in-depth understanding of consumer behavior is a strategic key for companies to strengthen their brand position and increase the attractiveness of products or services.*

*The findings of this study can provide guidance for marketing and brand management practitioners to develop strategies that are more effective in enhancing brand image, strengthening consumer trust, and improving service quality. In addition, this research can also contribute to the development of theory and knowledge in the field of consumer behavior and marketing. However, this study also has limitations, including limitations in generalizing the results of the study due to the focus on a particular sample and the time limit of the study.*

## DAFTAR ISI

### COVER

KATA PENGANTAR.....	i
ABSTRAK .....	iii
DAFTAR ISI.....	v
DAFTAR TABEL.....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	x
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang Masalah .....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	4
1.3 Tujuan Penelitian .....	4
1.4 Manfaat Penelitian .....	4
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	6
2.1 Landasan Teori .....	6
2.1.1 Brand Image.....	6
2.1.1.1 Pengertian Brand Image.....	6
2.1.1.2 Komponen Brand Image .....	6
2.1.1.3 Manfaat Brand Image.....	7
2.1.1.4 Faktor-Faktor Brand Image.....	7
2.1.1.5 Indikator Brand Image .....	8
2.1.2 Kepercayaan .....	8
2.1.2.1 Pengertian Kepercayaan .....	8
2.1.2.2 Faktor Pembentuk Kepercayaan.....	9
2.1.2.3 Komponen Kepercayaan .....	10
2.1.2.4 Indikator Kepercayaan .....	10
2.1.3 Kualitas Pelayanan .....	10
2.1.3.1 Pengertian Kualitas Pelayanan .....	10
2.1.3.2 Faktor Mempengaruhi Kualitas Pelayanan .....	11
2.1.3.3 Manfaat Kualitas Pelayanan.....	12
2.1.3.4 Indikator Kualitas Pelayanan .....	13
2.1.4 Keputusan Pembelian .....	13
2.1.4.1 Pengertian Keputusan Pembelian .....	13



Karya Ilmiah Milik Perpustakaan Universitas Katolik Darma Cendika. Hanya dipergunakan untuk keperluan pendidikan dan penelitian. Segala bentuk pelanggaran hukum yang berlaku

2.1.4.2 Faktor Mempengaruhi Keputusan Pembelian .....	14
2.1.4.3 Tahap Keputusan Pembelian .....	14
2.1.3.4 Proses Keputusan Pembelian .....	15
2.1.4.4 Indikator Keputusan Pembelian .....	15
2.2 Pengaruh Antar Variabel .....	16
2.3 Penelitian Terdahulu .....	18
2.2.1 Penelitian Terdahulu I .....	18
2.2.2 Penelitian Terdahulu II .....	19
2.2.3 Penelitian Terdahulu III .....	21
2.4 Rerangka Pemikiran .....	23
2.5 Kerangka Konseptual .....	24
2.6 Hipotesis Penelitian .....	24
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>25</b>
3.1 Objek Penelitian .....	25
3.2 Pendekatan Penelitian Dan Sumber Data .....	25
3.3 Variabel Penelitian .....	26
3.3.1 Variabel Bebas .....	26
3.3.2 Variabel Terikat .....	26
3.4 Definisi Operasional Variabel .....	26
3.4.1 Brand Image .....	26
3.4.2 Kepercayaan .....	27
3.4.3 Kualitas Pelayanan .....	27
3.4.4 Keputusan Pembelian .....	28
3.5 Populasi Dan Sampel .....	28
3.5.1 Populasi Penelitian .....	28
3.5.2 Sampel .....	29
3.6 Metode Dan Teknik Analisis Data .....	29
3.6.1 Metode Pengumpulan Data .....	29
3.6.2 Teknik Analisis Data .....	30
3.6.2.1 Uji Validitas .....	31
3.6.2.2 Uji Reliabilitas .....	32
3.6.2.3 Uji Asumsi Klasik .....	32
a. Uji Normalitas .....	32

b. Uji Multikolinieritas .....	33
c. Uji Heteroskedastisitas .....	33
3.6.2.4 Uji Koefisien Determinasi $r^2$ .....	33
3.6.2.5 Regresi Linear Berganda.....	34
3.6.2.6 Uji t.....	35
BAB IV HASIL PENELITIAN .....	36
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	36
4.2 Struktur Organisasi.....	37
4.3 Jobs Description .....	38
4.4 Deskripsi Hasil Penelitian .....	43
4.5 Karakteristik Responden .....	43
4.5.1 Karakteristik responden Berdasarkan Responden Jenis Kelamin ....	43
4.5.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	44
4.5.3 Karakteristik Responden Brerdasarkan Status Pernikahan .....	44
4.5.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan .....	45
4.6 Analisa Data dan Pembahasan .....	46
4.6.1 Analisi Deskriptif.....	46
4.6.1.1 Analisis Deskriptif Terhadap <i>Brand Image</i> ( $X_1$ ) .....	47
4.6.1.2 Analisis Deskriptif Terhadap Kepercayaan ( $X_2$ ) .....	48
4.6.1.3 Analisis Deskriptif Terhadap Kualitas Pelayanan ( $X_3$ ).....	50
4.6.1.4 Analisis Deskriptif Terhadap Keputusan Konsumen (Y).....	51
4.6.2 Uji Validitas.....	53
4.6.3 Uji Reabilitas .....	54
4.6.4 Uji Asumsi Klasik.....	55
4.6.4.1 Uji Normalitas .....	55
4.6.4.2 Uji Multikolinieritas .....	56
4.6.4.3 Uji Heteroskedastisitas .....	56
4.6.5 Analisis Regresi Linear Berganda .....	57
4.6.6 Koofisien Determinasi .....	59
4.6.7 Uji t .....	60
BAB V PENUTUP.....	65
5.1 Simpul .....	65
5.2 Saran.....	66

## DAFTAR PUSTAKA

Karya Ilmiah Milik Perpustakaan Universitas Katolik Darma Cendika. Hanya dipergunakan untuk keperluan pendidikan dan penelitian. Segala bentuk pelanggaran/plagiasi akan dituntut sesuai dengan undang-undang yang berlaku.



## DAFTAR TABEL

- 2.1 Perbedaan Penelitian Terdahulu dan Sekarang I
- 2.2 Perbedaan Penelitian Terdahulu dan Sekarang II
- 2.3 Perbedaan Penelitian Terdahulu dan Sekarang III
- 3.1 Tingkat Skala Liker
- 3.2 Interpretasi Koefisien Korelasi

Karya Ilmiah Milik Perpustakaan Universitas Katolik Darma Cendika. Hanya dipergunakan untuk keperluan pendidikan dan penelitian. Segala bentuk pelanggaran/pagjas akan dituntut sesuai dengan undang-undang yang berlaku.



## **DAFTAR GAMBAR**

2.1 Tahap-Tahap Keputusan Pembelian

2.2 Rerangka Pemikiran

2.4 Kerangka Konseptual

Karya Ilmiah Milik Perpustakaan Universitas Katolik Darma Cendika. Hanya dipergunakan untuk keperluan pendidikan dan penelitian. Segala bentuk pelanggaran/plagiasi akan dituntut sesuai dengan undang-undang yang berlaku.

